

Федеральное государственное образовательное бюджетное
учреждение высшего образования
**«ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**
(Финансовый университет)

**Кафедра международного и публичного права
Юридического факультета**

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и
методической работе

« 27 » _____ декабря 2024 г.
Е.А. Каменева

П.И. Чувахин

МЕЖДУНАРОДНОЕ КОНТРАКТНОЕ ПРАВО

Рабочая программа дисциплины

для студентов, обучающихся по специальности 38.05.02 «Таможенное дело»,
ОП «Внешняя торговля, таможенное и валютное регулирование (с углубленным
изучением иностранных языков)»,
направленность: «Внешняя торговля, таможенное и валютное регулирование
(с углубленным изучением иностранных языков)»

*Рекомендовано Ученым советом Юридического факультета
(протокол № 44 от 25 декабря 2024 г.)*

*Одобрено Советом Кафедры международного и публичного права
(протокол № 8 от 05 декабря 2024 г.)*

Москва 2024

СОДЕРЖАНИЕ

1. Наименование дисциплины.....	3
2. Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы (перечень компетенций) с указанием индикаторов их достижения и планируемых результатов обучения по дисциплине.....	3
3. Место дисциплины в структуре образовательной программы.....	5
4. Объем дисциплины в зачетных единицах и в академических часах с выделением объема аудиторной (лекции, семинары) и самостоятельной работы обучающихся.....	5
5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) дисциплины с указанием их объемов (в академических часах) и видов учебных занятий.....	6
5.1. Содержание дисциплины.....	6
5.2. Учебно-тематический план.....	7
5.3. Содержание семинаров, практических занятий.....	9
6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине.....	11
6.1. Перечень вопросов, отводимых на самостоятельное освоение дисциплины, формы внеаудиторной самостоятельной работы.....	11
6.2. Перечень вопросов, заданий, тем для подготовки к текущему контролю.....	13
7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине.....	17
8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины.....	25
9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», необходимых для освоения дисциплины.....	26
10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.....	27
11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень необходимого программного обеспечения и информационных справочных систем.....	28
12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине.....	28

1. Наименование дисциплины

Международное контрактное право

2. Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы (перечень компетенций) с указанием индикаторов их достижения и планируемых результатов обучения по дисциплине

Код компетенции	Наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения (умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции
ПК-5	Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и внешней торговли, анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере внешней торговли и ориентироваться в доминирующих процессах и закономерностях развития мирового хозяйства	1. Применяет теоретические знания и экономические законы для определения основных тенденций в развитии мировой экономики и внешней торговли	Знать: ключевые теоретические концепции и принципы, лежащие в основе международного контрактного права; источники международного контрактного права: международные договоры, обычаи, общие принципы права, судебная и арбитражная практика; основные экономические законы, влияющие на международную торговлю (закон спроса и предложения, теории сравнительного преимущества и др.); влияние глобализации на международную торговлю и контрактное право Уметь: анализировать международные коммерческие ситуации с использованием теоретических концепций международного контрактного права и экономических законов; оценивать правовые последствия заключения, изменения и прекращения международных контрактов; определять и анализировать тенденции в мировой экономике; мониторить и интерпретировать текущие изменения в мировой экономике и внешней торговле
		2. Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации	Знать: порядок заключения, исполнения и прекращения международных контрактов; особенности различных видов международных контрактов (купли-продажи, дистрибьюции, агентских, лицензионных и др.); современные тенденции мировой экономики и внешней торговли; роль международных экономических организаций (ВТО, МВФ, Всемирный банк) в регулировании международной торговли; влияние международных санкций, торговых войн и экономических кризисов на международные контракты Уметь: оценивать влияние глобальных экономических тенденций на условия и исполнение международных контрактов; составлять проекты

			международных коммерческих договоров с учетом правовых требований и экономических факторов; включать в контракты положения, отражающие современные тенденции и прогнозы развития мировой экономики.
		3. Осуществляет контроль выполнения плана внешнеэкономической деятельности организации, достижения промежуточных целей и результатов, подготавливает предложения по его корректировке	Знать: риски, связанные с колебаниями валютных курсов, изменением торговых барьеров, политической нестабильностью; способы минимизации и управления юридическими рисками в международных контрактах Уметь: идентифицировать юридические проблемы в международных коммерческих сделках; предлагать обоснованные правовые решения с учетом экономических закономерностей и рыночных условий; выявлять потенциальные риски в международных контрактах, связанные с экономическими изменениями; разрабатывать стратегии по снижению и управлению такими рисками (например, включение форс-мажорных оговорок, оговорок о колебании валют, ценовых эскалационных клаузул и др.)
ОПК-4	Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	1. Применяет положения международных договоров, регулирующих таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Евразийского экономического союза, а также законодательство государств-членов ЕАЭС о таможенном регулировании при решении задач в профессиональной деятельности	Знать: международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения (Киотскую конвенцию о упрощении и гармонизации таможенных процедур, Соглашение о правилах происхождения товаров, другие многосторонние и двусторонние соглашения, влияющие на таможенную практику; право Евразийского экономического союза (ЕАЭС); национальное законодательство государств-членов ЕАЭС о таможенном регулировании Уметь: включать в международные коммерческие контракты условия, учитывающие требования таможенного регулирования; адаптировать договорные условия под требования законодательства ЕАЭС и государств-членов; оценивать риски, связанные с таможенными процедурами, и предлагать способы их минимизации; учитывать возможные задержки и дополнительные расходы при прохождении таможенного контроля
		2. Применяет положения международных торговых соглашений, иных международных договоров и соглашений для ведения бизнеса в	Знать: таможенные барьеры и их воздействие на условия поставки; правовые риски, связанные с таможенным оформлением и прохождением грузов; учет таможенных платежей и сборов при ценообразовании в контрактах; как условия Инкотермс определяют распределение обязательств по прохождению таможенных процедур между продавцом и покупателем; интерпретацию

	сфере внешней торговли, подготовки коммерческих предложений и проектов внешнеторговых контрактов с учетом налоговых и таможенных обязанностей, возникающих при осуществлении трансграничной деятельности.	терминов поставки в контексте таможенного регулирования; коносаменты, транспортные накладные и другие документы; требования к документам для таможенного оформления в ЕАЭС Уметь: анализировать таможенные споры и предлагать правовые методы их разрешения; учитывать процедуры обжалования решений таможенных органов в странах ЕАЭС; понимать особенности таможенного регулирования в разных странах союза; учитывать национальные отличия при планировании и исполнении контрактов
--	---	--

3. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Международное контрактное право» входит в модуль геоэкономики, экономических и правовых основ внешнеторговой деятельности модуля направленности программы специалитета части, формируемой участниками образовательных отношений, ОП «Внешняя торговля, таможенное и валютное регулирование (с углубленным изучением иностранных языков)» по направлению подготовки 38.05.02 «Таможенное дело», направленность «Внешняя торговля, таможенное и валютное регулирование (с углубленным изучением иностранных языков)».

4. Объем дисциплины в зачетных единицах и в академических часах с выделением объема аудиторной (лекции, семинары) и самостоятельной работы обучающихся

Вид учебной работы по дисциплине	Всего (в з/е и часах)	Семестр 4 (в часах)
Общая трудоёмкость дисциплины	3 з.е. и 108	108
<i>Контактная работа - Аудиторные занятия</i>	40	40
<i>Лекции</i>	12	12
<i>Семинары, практические занятия</i>	28	28
Самостоятельная работа	68	68
Вид текущего контроля	Эссе	Эссе
Вид промежуточной аттестации	Зачет	Зачет

5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) дисциплины с указанием их объемов (в академических часах) и видов учебных занятий

5.1. Содержание дисциплины

Тема 1. Понятие, источники и принципы международного контрактного права.

Понятие международного контрактного права. Роль национального права и его применение в международных контрактах. Международные договоры и конвенции и их влияние на развитие международного контрактного права. Обычаи и практика международной торговли как источник международного контрактного права. Понятие и значение принципов «Lex Mercatoria». Принципы УНИДРУА и принципы европейского договорного права (PECL). Применение и значение принципа добросовестности и честной деловой практики в контрактном праве. Принцип автономии воли сторон в контрактном праве. Роль и значение принципа *pacta sunt servanda* для международных контрактов. Принцип равенства сторон. Принцип разумности. Методы урегулирования коллизий.

Тема 2. Порядок заключения международных контрактов.

Переговоры и преддоговорная ответственность. Юридическая сила писем о намерениях и предварительных соглашений. Защита коммерческой тайны и ответственность за разглашение информации в рамках преддоговорных отношений. Понятие оферты в международном праве. Акцепт и его юридическое значение. Момент заключения международного контракта. Битва форм (Battle of Forms).

Тема 3. Законность, действительность и толкование международных контрактов.

Правосубъектность сторон и законность предмета договора, как основные требования к действительности международного контракта. Пороки воли и их последствия. Незаконность и недействительность договора. Принципы и методы толкования контрактов. Роль обычаев и предшествующей практики. Язык договора и многоязычные тексты.

Тема 4. Исполнение обязательств по международным контрактам.

Обязанности сторон по исполнению контракта (основные и дополнительные обязательства). Средства обеспечения исполнения обязательств по контракту. Иски об исполнении в натуре. Убытки и возмещение ущерба, обязанность по уменьшению убытков. Расторжение и аннулирование договора. Альтернативные средства защиты: проценты и валоризация, реституция и ресторация. Платежи и расчеты во внешнеторговых операциях (использование аккредитивов и инкассо, мультивалютные договоры, изменение курсов валют).

Тема 5. Изменение, прекращение и нарушение международных контрактов.

Изменение условий договора по согласованию или по решению суда. Прекращение договора. Понятие и виды нарушения. Ответственность за нарушение договора: прямой и косвенный ущерб, форс-мажор и обстоятельства непреодолимой силы. Ограничение и освобождение от ответственности. Последствия нарушения договора

Тема 6. Контракты международной купли-продажи товаров.

Сфера применения и исключения Венской конвенции 1980. Обязательства продавца и покупателя. Переход риска и права собственности

Тема 7. Международные контрактные конструкции.

Правовое регулирование дистрибьюторских и агентских соглашений. Лицензионные и франчайзинговые соглашения. Особенности заключения и выполнения строительных контрактов и контрактов подряда. Правовое регулирование международных инвестиционных контрактов. Правовое регулирование электронных контрактов. Электронная коммерция и международное право: регулирование трансграничных электронных сделок. Смарт-контракты и блокчейн.

Тема 8. Методы урегулирования споров в международных контрактах.

Арбитражные соглашения. Процедура международного арбитража. Признание и исполнение арбитражных решений. Юрисдикционные вопросы. Признание и исполнение иностранных судебных решений. Медиация и переговоры. Экспертное разрешение споров. Онлайн-овое разрешение споров (ODR)

5.2. Учебно-тематический план

№ п/ п	Наименование тем дисциплины	Трудоемкость в часах					Формы текущего контроля успеваемости
		Всего	Контактная работа – Аудиторные занятия			Самосто ятельная работа	
			Общая	Лекци и	Практичес кие и семинарск ие занятия		
1.	Понятие, источники и принципы международного контрактного права	11	3	1	2	8	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.

2.	Порядок заключения международных контрактов	14	6	2	4	8	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
3.	Законность, действительность и толкование международных контрактов	14	6	2	4	8	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
4.	Исполнение обязательств по международным контрактам	14	6	2	4	8	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач
5.	Изменение, прекращение и нарушение международных контрактов	13	5	1	4	8	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач
6.	Контракты международной купли-продажи товаров	14	6	2	4	8	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач
7.	Международные контрактные конструкции	15	5	1	4	10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач
8.	Методы урегулирования споров в международных контрактах	13	3	1	2	10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач
В целом по дисциплине		108	40	12	28	68	Эссе
Итого в %			37	30	70	63	

5.3. Содержание семинаров, практических занятий

Название тем (разделов) дисциплины	Перечень вопросов для обсуждения на семинарских, практических занятиях, рекомендуемые источники из разделов 8,9	Формы проведения занятий
1. Понятие, источники и принципы международног о контрактного права	1. Понятие международного контрактного права. 2. Роль национального права и его применение в международных контрактах. 3. Международные договоры и конвенции и их влияние на развитие международного контрактного права. 4. Обычаи и практика международной торговли как источник международного контрактного права. 5. Понятие и значение принципов «Lex Mercatoria». 6. Принципы УНИДРУА и принципы европейского договорного права (PECL). 7. Применение и значение принципа добросовестности и честной деловой практики в контрактном праве. 8. Принцип автономии воли сторон в контрактном праве. 9. Роль и значение принципа pacta sunt servanda для международных контрактов. 10. Принцип равенства сторон. 11. Принцип разумности. 12. Методы урегулирования коллизий Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
2. Порядок заключения международных контрактов	1. Переговоры и преддоговорная ответственность. 2. Юридическая сила писем о намерениях и предварительных соглашений. 3. Защита коммерческой тайны и ответственность за разглашение информации в рамках преддоговорных отношений. 4. Понятие оферты в международном праве. 5. Акцепт и его юридическое значение. 6. Момент заключения международного контракта. 7. Битва форм (Battle of Forms) Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
3. Законность, действительнос ть и толкование международных контрактов	1. Правосубъектность сторон и законность предмета договора, как основные требования к действительности международного контракта. 2. Пороки воли и их последствия. 3. Незаконность и недействительность договора. 4. Принципы и методы толкования контрактов. 5. Роль обычаев и предшествующей практики. 6. Язык договора и многоязычные тексты Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.

	из раздела 9: 1-10	
4. Исполнение обязательств по международным контрактам	1. Обязанности сторон по исполнению контракта (основные и дополнительные обязательства). 2. Средства обеспечения исполнения обязательств по контракту. 3. Иски об исполнении в натуре. 4. Убытки и возмещение ущерба, обязанность по уменьшению убытков. 5. Расторжение и аннулирование договора. 6. Альтернативные средства защиты: проценты и валоризация, реституция и ресторация 7. Платежи и расчеты во внешнеэкономических операциях (использование аккредитивов и инкассо, мультивалютные договоры, изменение курсов валют). Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
5. Изменение, прекращение и нарушение международных контрактов	1. Изменение условий договора по согласованию или по решению суда. 2. Прекращение договора. 3. Понятие и виды нарушения. 4. Ответственность за нарушение договора: прямой и косвенный ущерб, форс-мажор и обстоятельства непреодолимой силы. 5. Ограничение и освобождение от ответственности 6. Последствия нарушения договора Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
6. Контракты международной купли-продажи товаров	1. Сфера применения и исключения Венской конвенции 1980. 2. Обязательства продавца и покупателя. 3. Переход риска и права собственности Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.
7. Международные контрактные конструкции	1. Правовое регулирование дистрибьюторских и агентских соглашений. 2. Лицензионные и франчайзинговые соглашения. 3. Особенности заключения и выполнения строительных контрактов и контрактов подряда. 4. Правовое регулирование международных инвестиционных контрактов 5. Правовое регулирование электронных контрактов. 6. Электронная коммерция и международное право: регулирование трансграничных электронных сделок. 7. Смарт-контракты и блокчейн	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.

	Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	
8. Методы урегулирования споров в международных контрактах	1. Арбитражные соглашения. 2. Процедура международного арбитража. 3. Признание и исполнение арбитражных решений. 4. Юрисдикционные вопросы. 5. Признание и исполнение иностранных судебных решений. 6. Медиация и переговоры. 7. Экспертное разрешение споров. 8. Онлайн-овое разрешение споров (ODR) Рекомендуемые источники из раздела 8: 1-31 из раздела 9: 1-10	устный, письменный опрос, обсуждение дискуссионных вопросов, решение ситуационных задач.

6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

6.1. Перечень вопросов, отводимых на самостоятельное освоение дисциплины, формы внеаудиторной самостоятельной работы

Наименование тем дисциплины	Перечень вопросов, отводимых на самостоятельное освоение	Формы внеаудиторной самостоятельной работы
1. Понятие, источники и принципы международного контрактного права	1. Понятие международного контрактного права. 2. Роль национального права и его применение в международных контрактах. 3. Международные договоры и конвенции и их влияние на развитие международного контрактного права. 4. Обычай и практика международной торговли как источник международного контрактного права. 5. Понятие и значение принципов «Lex Mercatoria». 6. Принципы УНИДРУА и принципы европейского договорного права (PECL). 7. Применение и значение принципа добросовестности и честной деловой практики в контрактном праве. 8. Принцип автономии воли сторон в контрактном праве. 9. Роль и значение принципа pacta sunt servanda для международных контрактов. 10. Принцип равенства сторон. 11. Принцип разумности. 12. Методы урегулирования коллизий	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.

2. Порядок заключения международных контрактов	1. Переговоры и преддоговорная ответственность. 2. Юридическая сила писем о намерениях и предварительных соглашений. 3. Защита коммерческой тайны и ответственность за разглашение информации в рамках преддоговорных отношений. 4. Понятие оферты в международном праве. 5. Акцепт и его юридическое значение. 6. Момент заключения международного контракта. 7. Битва форм (Battle of Forms)	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.
3. Законность, действительность и толкование международных контрактов	1. Правосубъектность сторон и законность предмета договора, как основные требования к действительности международного контракта. 2. Пороки воли и их последствия. 3. Незаконность и недействительность договора. 4. Принципы и методы толкования контрактов. 5. Роль обычаев и предшествующей практики. 6. Язык договора и многоязычные тексты	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.
4. Исполнение обязательств по международным контрактам	1. Обязанности сторон по исполнению контракта (основные и дополнительные обязательства). 2. Средства обеспечения исполнения обязательств по контракту. 3. Иски об исполнении в натуре. 4. Убытки и возмещение ущерба, обязанность по уменьшению убытков. 5. Расторжение и аннулирование договора. 6. Альтернативные средства защиты: проценты и валоризация, реституция и ресторация 7. Платежи и расчеты во внешнеторговых операциях (использование аккредитивов и инкассо, мультивалютные договоры, изменение курсов валют).	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.
5. Изменение, прекращение и нарушение международных контрактов	1. Изменение условий договора по согласованию или по решению суда. 2. Прекращение договора. 3. Понятие и виды нарушения. 4. Ответственность за нарушение договора: прямой и косвенный ущерб, форс-мажор и обстоятельства непреодолимой силы. 5. Ограничение и освобождение от ответственности 6. Последствия нарушения договора	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.
6. Контракты международной купли-продажи товаров	1. Сфера применения и исключения Венской конвенции 1980. 2. Обязательства продавца и покупателя. 3. Переход риска и права собственности	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного

		материала.
7. Международные контрактные конструкции	1. Правовое регулирование дистрибьюторских и агентских соглашений. 2. Лицензионные и франчайзинговые соглашения. 3. Особенности заключения и выполнения строительных контрактов и контрактов подряда. 4. Правовое регулирование международных инвестиционных контрактов 5. Правовое регулирование электронных контрактов. 6. Электронная коммерция и международное право: регулирование трансграничных электронных сделок. 7. Смарт-контракты и блокчейн	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.
8. Методы урегулирования споров в международных контрактах	1. Арбитражные соглашения. 2. Процедура международного арбитража. 3. Признание и исполнение арбитражных решений. 4. Юрисдикционные вопросы. 5. Признание и исполнение иностранных судебных решений. 6. Медиация и переговоры. 7. Экспертное разрешение споров. 8. Онлайн-овое разрешение споров (ODR)	Анализ теоретического материала и правоприменительной практики, поиск проблемных аспектов и путей решения, систематизация изученного материала.

6.2. Перечень вопросов, заданий, тем для подготовки к текущему контролю

В рамках дисциплины «Международное контрактное право» студенты выполняют эссе.

Примерные темы эссе:

1. Роль и значение международного контрактного права в условиях глобализации
2. Сравнительный анализ источников международного контрактного права: договоры, обычаи и принципы Lex Mercatoria
3. Применение принципов УНИДРУА в международной коммерческой практике
4. Добросовестность и честная деловая практика как фундаментальные принципы международного контрактного права
5. Автономия воли сторон в международных контрактах: ограничения и возможности
6. Проблемы преддоговорной ответственности в международных коммерческих отношениях

7. Битва форм (Battle of Forms): коллизии общих условий в международной торговле
8. Влияние пороков воли на действительность международных контрактов
9. Толкование международных контрактов: роль обычаев и предшествующей практики
10. Ответственность за нарушение международных контрактов: сравнительный анализ правовых систем
11. Применение форс-мажорных оговорок в международных контрактах: правовые аспекты
12. Особенности контрактов международной купли-продажи товаров по Венской конвенции 1980
13. Правовое регулирование дистрибьюторских и агентских соглашений в международном праве
14. Электронные и цифровые контракты: правовые вызовы и перспективы развития
15. Международный коммерческий арбитраж как средство разрешения споров в международных контрактах
16. Коллизионные вопросы в международном контрактном праве: выбор применимого права
17. Роль альтернативных методов разрешения споров в международной коммерческой практике
18. Влияние технологических инноваций на международное контрактное право
19. Устойчивое развитие и социальная ответственность в международных контрактах
20. Практика применения Инкотермс в международной торговле

Перечень примерных тем для докладов:

1. История и эволюция международного контрактного права
2. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров (CISG): основные положения и применение
3. Гаагские конвенции и их влияние на гармонизацию международного частного права
4. Принципы Lex Mercatoria в современном международном праве
5. Принципы добросовестности в международных коммерческих отношениях
6. Оферта и акцепт в международном контрактном праве: сравнительный анализ
7. Юридические последствия заблуждения, обмана и принуждения в международных контрактах
8. Средства обеспечения исполнения обязательств в международных контрактах
9. Переход риска и права собственности в международной купле-продаже товаров

10. FIDIC-контракты: особенности и применение в международном строительстве
11. Правовое регулирование франчайзинговых соглашений в международном праве
12. Электронная коммерция и международное право: правовое регулирование кросс-бордерных сделок
13. Смарт-контракты и блокчейн: потенциальное влияние на международное контрактное право
14. Международный коммерческий арбитраж: процедура и практика
15. Признание и исполнение иностранных судебных решений в международном праве
16. Медиация как эффективный способ разрешения международных коммерческих споров
17. Онлайновое разрешение споров (ODR) в международной торговле
18. Роль и значение Нью-Йоркской конвенции 1958 г. для международного арбитража
19. Коллизионные нормы и их применение в международном контрактном праве
20. Будущие тенденции в международном контрактном праве: влияние цифровизации и глобализации

Примеры типовых ситуационных и тестовых заданий:

Пример ситуационного задания: Ситуационное задание 1

Между компанией из страны А и компанией из страны В был заключен договор международной купли-продажи товаров. В договоре стороны указали, что применимым правом является право страны А. Однако, в договоре отсутствуют положения об условиях доставки и переходе риска. В процессе выполнения договора произошла задержка поставки по вине перевозчика, в результате чего товар был поврежден. Компания из страны В требует возмещения убытков от компании из страны А.

Вопросы:

1. Как определяется переход риска в международных контрактах при отсутствии указаний в договоре?

2. Какие международные нормы могут быть применены в данном случае?

3. Какова ответственность продавца и покупателя в этой ситуации?

Дайте развернутый ответ

Ситуационное задание 2

Компания Х из страны С заключила с компанией Y из страны D дистрибьюторское соглашение, по которому компания Y получает исключительные права на распространение продукции компании Х на территории страны D. Спустя некоторое время компания Х начала напрямую продавать свою продукцию на территории страны D, нарушая условия соглашения.

Вопросы:

1. Какие средства правовой защиты доступны компании Y в данной ситуации?

2. Как международное право регулирует вопросы нарушения условий эксклюзивности в дистрибьюторских соглашениях?

3. Какие коллизионные нормы могут быть применены для определения применимого права?

Дайте развернутый ответ

Примеры типовых тестовых заданий:

Тестовое задание 1. Какой из нижеперечисленных документов является основополагающим международным договором, регулирующим договоры международной купли-продажи товаров?

А) Принципы УНИДРУА международных коммерческих договоров

В) Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (CISG)

С) Гагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров

Д) Конвенция ООН по праву международных договоров

Тестовое задание 2. Что означает принцип «автономии воли сторон» в международном контрактном праве?

А) Стороны не могут выбирать применимое право к своему договору.

В) Стороны обязаны следовать исключительно национальному законодательству продавца.

С) Стороны могут свободно выбирать применимое право и условия договора в пределах, разрешенных законом.

Д) Стороны должны применять право государства места заключения договора.

Тестовое задание 3. В каком случае, согласно Венской конвенции 1980, оферта считается безотзывной?

А) Если она сделана в устной форме.

- В) Если она содержит конкретный срок для акцепта.
- С) Если она направлена неопределенному кругу лиц.
- Д) Если она поступила адресату и не была отозвана в течение 24 часов

Критерии балльной оценки различных форм текущего контроля успеваемости содержатся в соответствующих методических рекомендациях кафедры международного и публичного права.

7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине

Перечень компетенций, формируемых в процессе освоения дисциплины, содержится в разделе 2. «Перечень планируемых результатов освоения образовательной программы (перечень компетенций) с указанием индикаторов их достижения и планируемых результатов обучения по дисциплине».

Перечень примерных контрольных заданий или иных материалов, необходимых для оценки индикаторов достижения компетенций, умений и знаний

Наименование компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения (умения и знания), соотнесенные с индикаторами достижения компетенции	Типовые контрольные задания
ПК-5 Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и внешней торговли, анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере внешней торговли и	1. Применяет теоретические знания и экономические законы для определения основных тенденций в развитии мировой экономики и внешней торговли	Знать: ключевые теоретические концепции и принципы, лежащие в основе международного контрактного права; источники международного контрактного права: международные договоры, обычаи, общие принципы права, судебная и арбитражная практика; основные экономические законы, влияющие на международную	Компания I из страны I и компания J из страны J заключили контракт на строительство крупного инфраструктурного проекта, используя условия контрактов FIDIC. В процессе выполнения возникли непредвиденные обстоятельства, которые значительно увеличили стоимость проекта. Вопросы: 1. Какие положения контрактов FIDIC регулируют распределение рисков между сторонами? 2. Как стороны могут урегулировать возникший спор в соответствии с принципами международного контрактного права? 3. Как влияет принцип форс-мажора на

ориентироваться в доминирующих процессах и закономерностях развития мирового хозяйства		торговлю (закон спроса и предложения, теории сравнительного преимущества и др.); влияние глобализации на международную торговлю и контрактное право Уметь: анализировать международные коммерческие ситуации с использованием теоретических концепций международного контрактного права и экономических законов; оценивать правовые последствия заключения, изменения и прекращения международных контрактов; определять и анализировать тенденции в мировой экономике; мониторить и интерпретировать текущие изменения в мировой экономике и внешней торговле	обязательства сторон в данной ситуации? <i>Дайте развернутый ответ</i> Компания К из страны К получила от компании Л из страны Л оферту на поставку оборудования с указанием конкретных условий. Компания К отправила акцепт, изменив некоторые условия сделки. Компания Л считает, что договор не был заключен. Вопросы: 1. Что такое "битва форм" в международном контрактном праве и как она разрешается? 2. Считается ли договор заключенным в данной ситуации? 3. Какие положения Венской конвенции (CISG) применимы для разрешения этого спора? <i>Дайте развернутый ответ</i>
	2. Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации	Знать: порядок заключения, исполнения и прекращения международных контрактов; особенности различных видов международных контрактов (купли-продажи, дистрибуции, агентских, лицензионных и др.); современные тенденции мировой экономики и внешней торговли; роль международных экономических организаций (ВТО, МВФ, Всемирный банк) в регулировании международной торговли; влияние международных	Каковы принципиальные отличия национальных государственных судов и арбитражей, международных арбитражей? Чем отличается процесс их создания, объем полномочий, подведомственность? <i>Смоделируйте возможную модель поведения лица, не согласного с решением международного арбитража. Дайте развернутый ответ</i> Между компанией М из страны М и компанией Н из страны Н был заключен лицензионный договор на использование патента. Компания Н передала права по договору третьей стороне без согласия компании М, что было запрещено договором. Вопросы: 1. Как международное право регулирует вопросы уступки прав в лицензионных договорах?

		санкций, торговых войн и экономических кризисов на международные контракты Уметь: оценивать влияние глобальных экономических тенденций на условия и исполнение международных контрактов; составлять проекты международных коммерческих договоров с учетом правовых требований и экономических факторов; включать в контракты положения, отражающие современные тенденции и прогнозы развития мировой экономики.	2. Какие действия может предпринять компания М в отношении нарушения условий договора? 3. Какова юрисдикция и применимое право в спорах, связанных с интеллектуальной собственностью в международных контрактах? <i>Дайте развернутый ответ</i>
	3. Осуществляет контроль выполнения плана внешнеэкономической деятельности организации, достижения промежуточных целей и результатов, подготавливает предложения по его корректировке	Знать: риски, связанные с колебаниями валютных курсов, изменением торговых барьеров, политической нестабильностью; способы минимизации и управления юридическими рисками в международных контрактах Уметь: идентифицировать юридические проблемы в международных коммерческих сделках; предлагать обоснованные правовые решения с учетом экономических закономерностей и рыночных условий; выявлять потенциальные риски в международных контрактах, связанные с экономическими изменениями; разрабатывать стратегии по снижению и	Компания О из страны О направила компании Р из страны Р приглашение к оферте с указанием общих условий контракта. Компания Р отправила ответ, согласившись с условиями, но предложив изменить срок поставки. Компания О считает, что договор не был заключен. Вопросы: 1. Чем отличается приглашение к оферте от оферты в международном праве? 2. Как изменение условия в ответе влияет на заключение договора? 3. Какие нормы регулируют данный аспект в международных контрактах купли-продажи? <i>Дайте развернутый ответ</i> Компания Q и компания R заключили международный контракт, в котором указали, что все споры подлежат разрешению в арбитражном суде страны S. Возник спор, и компания R обратилась в государственный суд страны R, игнорируя арбитражную оговорку. Вопросы: 1. Каковы последствия нарушения арбитражного соглашения? 2. Какие международные конвенции регулируют признание и исполнение

		управлению такими рисками (например, включение форс-мажорных оговорок, оговорок о колебании валют, ценовых эскалационных клаузул и др.)	арбитражных соглашений и решений? 3. Может ли государственный суд страны R принять к рассмотрению данный спор? <i>Дайте развернутый ответ</i>
ОПК-4 Способен применять положения международных, национальных правовых актов и нормативных документов при решении задач в профессиональной деятельности	1. Применяет положения международных договоров, регулирующих таможенные правоотношения, и акты, составляющие право Евразийского экономического союза, а также законодательств о государств-членов ЕАЭС о таможенном регулировании при решении задач в профессиональной деятельности	Знать: международные договоры, регулирующие таможенные правоотношения (Киотскую конвенцию о упрощении и гармонизации таможенных процедур, Соглашение о правилах происхождения товаров, другие многосторонние и двусторонние соглашения, влияющие на таможенную практику; право Евразийского экономического союза (ЕАЭС); национальное законодательство о государств-членов ЕАЭС о таможенном регулировании Уметь: включать в международные коммерческие контракты условия, учитывающие требования таможенного регулирования; адаптировать договорные условия под требования законодательства ЕАЭС и государств-членов; оценивать риски, связанные с таможенными процедурами, и предлагать способы их минимизации; учитывать возможные задержки и дополнительные расходы при прохождении таможенного контроля	Какие средства урегулирования споров в международной экономической системе могла бы использовать нефтяная компания Exxon Mobil, чтобы защитить свои интересы в нижеприведенном случае? В июле 2017 года Министерство финансов США наложило штраф на нефтяную компанию Exxon Mobil на \$2 млн за «нарушение санкций» по Украине. Минфин отметил, что компания подвергается «гражданскому штрафу в размере двух миллионов долларов» за нарушение законодательных норм по санкциям, связанным с Украиной. Речь идет о дочерних структурах компании — Exxon Mobil Development Co. и Exxon Mobil Oil Corp. Американское министерство уточнило, что компания и ее «дочки» нарушили §589.201 санкционного законодательства. Этот параграф предполагает запрет на сделки с лицами из санкционного списка. Нарушения с участием компании произошли в период с 14 по 23 мая 2014 года. Тогда руководители структур Exxon Mobil подписали восемь соглашений, касающихся нефтегазовых проектов в России. <i>Дайте развернутый ответ</i> Компания S из страны S заключила с компанией T из страны T контракт международной купли-продажи без указания применимого права. Возник спор по качеству поставленного товара. Каждая сторона считает, что должно применяться право ее страны. Вопросы: 1. Как определяется применимое право в международных контрактах при отсутствии соглашения сторон? 2. Какие коллизионные нормы могут быть применены в данной ситуации? 3. Какова роль принципов УНИДРУА

			или других международных принципов в разрешении такого спора? <i>Дайте развернутый ответ</i>
	2. Применяет положения международных торговых соглашений, иных международных договоров и соглашений для ведения бизнеса в сфере внешней торговли, подготовки коммерческих предложений и проектов внешнеторговых контрактов с учетом налоговых и таможенных обязанностей, возникающих при осуществлении трансграничной деятельности.	Знать: таможенные барьеры и их воздействие на условия поставки; правовые риски, связанные с таможенным оформлением и прохождением грузов; учет таможенных платежей и сборов при ценообразовании в контрактах; как условия Инкотермс определяют распределение обязательств по прохождению таможенных процедур между продавцом и покупателем; интерпретацию терминов поставки в контексте таможенного регулирования; коносаменты, транспортные накладные и другие документы; требования к документам для таможенного оформления в ЕАЭС Уметь: анализировать таможенные споры и предлагать правовые методы их разрешения; учитывать процедуры обжалования решений таможенных органов в странах ЕАЭС; понимать особенности таможенного регулирования в разных странах союза; учитывать национальные отличия при планировании и исполнении контрактов	Компания из страны А заключила договор международной купли-продажи с компанией из страны В на поставку промышленного оборудования. В договоре не было указано применимое право и порядок разрешения споров. Оборудование было поставлено, однако после установки компания из страны В обнаружила существенные дефекты, препятствующие его нормальной эксплуатации. Компания из страны В обратилась к компании из страны А с требованием устранить дефекты или заменить оборудование. Компания из страны А отказалась, ссылаясь на то, что оборудование соответствует стандартам качества страны А. Вопросы: 1. Как определяется применимое право в международном контракте при отсутствии соглашения сторон о праве? 2. Какие нормы международного права могут быть применены в данной ситуации, и как Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров (CISG) влияет на разрешение спора? 3. Какие права и средства правовой защиты имеются у компании из страны В в соответствии с международным контрактным правом? Компания X из страны С направила компании Y из страны D оферту на поставку партии товаров с указанием цены, количества и условий поставки. Оферта была отправлена по электронной почте и не содержала указаний на срок ее действия. Компания Y получила оферту и через две недели направила ответ, согласившись с условиями, но предложив изменить условия оплаты с предоплаты на оплату после получения товара. Компания X, получив ответ, заявила, что оферта уже

			недействительна и заключила контракт с другим покупателем. Компания Y настаивает на том, что договор был заключен, и требует его исполнения. Вопросы: 1. Является ли ответ компании Y акцептом или контрфертой в соответствии с международным контрактным правом? 2. Был ли договор заключен между компаниями X и Y? 3. Какие положения международных конвенций, в частности Венской конвенции (CISG), применимы для решения данного спора?
--	--	--	--

Примерный перечень вопросов к зачету:

1. Какие являются основными источниками международного контрактного права?
2. Какова роль Венской конвенции 1980 г. (CISG) в международной торговле?
3. Что такое Lex Mercatoria и как оно применяется в международном праве?
4. Каковы основные принципы УНИДРУА и их значение в международных контрактах?
5. Объясните принцип автономии воли сторон и его ограничения в международном праве.
6. Что понимается под преддоговорной ответственностью в международных коммерческих отношениях?
7. Какие требования предъявляются к оферте и акцепту в международных контрактах?
8. В чем заключается проблема "битвы форм" и как она решается в международном праве?
9. Какие последствия могут иметь пороки воли при заключении международного договора?
10. Как определяется момент заключения международного контракта?
11. Какие обязательства несут стороны по исполнению международного контракта?
12. Какие методы толкования применяются в международном контрактном праве?
13. Как решаются проблемы перевода и толкования многоязычных договоров?
14. В каких случаях может быть изменен или прекращен международный контракт?
15. Что такое обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор) и как они влияют на исполнение договора?
16. Какие виды нарушений международных контрактов существуют?

17. Какие средства правовой защиты доступны в случае нарушения международного контракта?
18. Как рассчитываются убытки и возмещение ущерба в международном праве?
19. Что такое обязанность по уменьшению убытков (mitigation) и как она применяется?
20. Какие ограничения могут быть установлены на ответственность сторон в международных контрактах?
21. Какова сфера применения Венской конвенции (CISG) и какие сделки она регулирует?
22. В чем особенности дистрибьюторских и агентских соглашений в международном праве?
23. Какие правовые аспекты необходимо учитывать при заключении лицензионных и франчайзинговых соглашений?
24. Каковы особенности применения FIDIC-контрактов в международном строительстве?
25. Как электронные контракты признаются и регулируются в международном праве?
26. Что такое арбитрабельность и как она определяется в международном коммерческом арбитраже?
27. Какие требования предъявляются к арбитражному соглашению в международном праве?
28. Каково значение Нью-Йоркской конвенции 1958 г. для исполнения арбитражных решений?
29. Каким образом определяется применимое право в международных контрактах при отсутствии прямого указания сторон?
30. Какие альтернативные методы разрешения споров существуют в международном контрактном праве и в чем их преимущества?
31. Как цифровизация и технологические инновации влияют на международное контрактное право?
32. В чем заключается принцип добросовестности и как он влияет на международные коммерческие отношения?
33. Каковы особенности применения Инкотермс в международной торговле и какое влияние они оказывают на контракты?
34. Какие перспективы развития международного контрактного права в условиях глобализации вы можете выделить?
35. Как обеспечивается баланс между суверенитетом государства и международным контрактным правом в регулировании международных коммерческих отношений?

Примерные типовые практико-ориентированные задания

Примерное практико-ориентированное задание № 1.

Во время переговоров о заключении международного контракта компания

из страны Е предоставила партнеру из страны F конфиденциальную информацию о своих технологиях. После неудачных переговоров компания из страны F использовала полученную информацию для разработки собственного продукта.

Вопросы:

1. Как регулируется преддоговорная ответственность за разглашение конфиденциальной информации в международном праве?
2. Какие нормы и принципы могут быть применены для защиты интересов компании из страны Е?
3. Какие меры может предпринять пострадавшая сторона для восстановления своих прав?

Дайте развернутый ответ

Примерное практико-ориентированное задание № 2

Компания G из страны G заключила электронный контракт с компанией H из страны H через интернет-платформу. Впоследствии возник спор по поводу действительности электронного контракта и наличия электронных подписей.

Вопросы:

1. Какие международные нормы регулируют электронные контракты и электронные подписи?
2. Как определяется действительность электронных контрактов в международной коммерческой практике?
3. Как стороны могут обеспечить юридическую силу электронного контракта при трансграничных сделках?

Дайте развернутый ответ

Соответствующие приказы, распоряжения ректората о контроле уровня освоения дисциплин и сформированности компетенций студентов

Приказ № 2187_о от 01.10.2024 «Об утверждении Положения о проведении текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации

обучающихся по образовательным программам высшего образования в Финансовом университете».

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

Нормативные правовые акты

1. Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (CISG), 1980 г.
2. Конвенция ООН об исковой давности в международной купле-продаже товаров, 1974 г.
3. Гагская конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров, 1986 г.
4. Римская конвенция о праве, применимом к договорным обязательствам, 1980 г.
5. Регламент (ЕС) № 593/2008 Европейского парламента и Совета от 17 июня 2008 г. о праве, применимом к договорным обязательствам (Рим I)
6. Конвенция ООН о морской перевозке грузов, 1978 г. (Гамбургские правила)
7. Конвенция ООН об агентских отношениях в международной купле-продаже товаров, 1983 г.
8. Конвенция ООН по праву международных договоров, 1969 г. (Венская конвенция о праве договоров)
9. Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений, 1958 г.
10. Конвенция ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах, 2005 г.
11. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА, 2016 г.
12. Принципы европейского договорного права (PECL)
13. Инкотермс 2020
14. Унифицированные правила и обычаи для документарных аккредитивов (UCP 600), 2007 г.
15. Унифицированные правила по инкассо (URC 522), 1995 г.
16. Унифицированные правила по гарантиям по требованию (URDG 758), 2010 г.
17. Рамочные правила Международной торговой палаты для электронных биллатеральных расчетов (eUCP)
18. Единый торговый кодекс США (Uniform Commercial Code, UCC)
19. Закон Англии о договорах (English Contract Law)
20. Парижская конвенция по охране промышленной собственности, 1883 г.
21. Бернская конвенция по охране литературных и художественных

произведений, 1886 г.

22. Соглашение ТРИПС (TRIPS Agreement), 1994 г.

23. Регламент арбитража ЮНСИТРАЛ, 2010 г.

24. Конвенция ICSID (Международный центр по урегулированию инвестиционных споров), 1965 г.

25. Соглашение о международных коммерческих договорах (CISG) для стран Азии, Африки и Латинской Америки

26. Руководство ЮНСИТРАЛ по правовой модели электронных подписей, 2001 г.

27. Правовая модель ЮНСИТРАЛ по электронным коммерческим сообщениям, 1996 г.

Основная литература

28. Гетьман-Павлова, И. В. Международное частное право : учебник для вузов / И. В. Гетьман-Павлова. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юрайт, 2025. — 511 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/557227> (дата обращения: 06.11.2024). Текст : электронный.

29. Белов, В. А. Международное торговое право и право ВТО в 3 кн. Книга 1. Понятие и источники международного торгового права. Обычное и конвенционное (договорное) международное торговое право : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Юрайт, 2024. — 347 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/537607> (дата обращения: 06.11.2024). Текст : электронный

30. Шашкова, А. В. Предпринимательское право : учебник для вузов / А. В. Шашкова. — 2-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 234 с. — (Высшее образование). — Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/537626> (дата обращения: 06.11.2024). Текст : электронный.

Дополнительная литература

31. Международное экономическое право : учебник / под ред. Г.Ф. Ручкиной. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — 539 с. — (Высшее образование). — Текст непосредственный. — То же — ЭБС Znanium - URL: <https://znanium.ru/catalog/product/2084103> (дата обращения: 06.11.2024). Текст : электронный.

9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети

«Интернет», необходимых для освоения дисциплины

1. InvestProfit. Прозрачное инвестирование. Финансовый блог. <https://investprofit.info/>

2. Сайт ВТО. <https://www.wto.org/>

3. Суд Евразийского экономического союза. <https://courteurasian.org/>

4. Евразийская экономическая комиссия. <https://eec.eaeunion.org/>
5. Сайт ООН. <https://www.un.org/>
6. CFI. <https://corporatefinanceinstitute.com/>
7. Журнал международные отношения.
<https://internationalrelations.org/>
8. Библиотечно-информационный комплекс Финуниверситета (электронная библиотека, ресурсы на русском языке):
http://www.library.fa.ru/res_mainres.asp?cat=rus
9. Библиотечно-информационный комплекс Финуниверситета (электронная библиотека, ресурсы на иностранных языках):
http://www.library.fa.ru/res_mainres.asp?cat=en
10. Электронная библиотека Финансового университета (ЭБ) <http://elib.fa.ru>

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Методические рекомендации по написанию эссе

Эссе представляет собой самостоятельное аргументированное сочинение, размышление студента над поставленной проблемой или вопросом, выражающее точку зрения автора.

Цель написания эссе состоит в развитии самостоятельности творческого мышления и письменного изложения собственных мыслей.

Тематика эссе содержится в рабочих программах дисциплин (модулей). Тема эссе должна содержать в себе проблему или вопрос, мотивировать студента к размышлению.

Написание эссе студентом ведется под методическим руководством преподавателя, ведущего семинарские (практические) занятия.

Эссе должно содержать:

описание проблемы (вопроса), на который студент отвечает в ходе своего исследования (написать вступление (2-3 предложения, которые служат основой для последующей формулировки проблемы); сформулировать проблему, которая должна быть важна не только для автора, но и для других);

теоретическое обоснование актуальности выбранной проблемы (вопроса) и изложение точки зрения автора относительно выбранной проблемы (вопроса) с использованием литературных источников (дать комментарии к проблеме; сформулировать авторское мнение и привести аргументацию);

выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме (вопросу).

Требования к написанию эссе:

обоснованность и оригинальность постановки и решения проблемы или вопроса; аргументированность основных положений и выводов;

четкость и лаконичность изложения собственных мыслей.

Объем эссе составляет 3-7 страниц.

Оценка выполнения эссе осуществляется в ходе текущего контроля успеваемости студентов.

11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень необходимого программного обеспечения и информационных справочных систем

11.1 Комплект лицензионного программного обеспечения:

1. Windows Microsoft Office
2. Антивирус Kaspersky

11.2 Современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы:

1. Консультант Плюс
2. Гарант

11.3. Сертифицированные программные и аппаратные средства защиты информации

Сертифицированные программные и аппаратные средства защиты информации не используются

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Материально-техническая база, которой располагает Финансовый университет: аудиторный фонд, компьютерные классы, библиотека Финансового университета и др.; ПК с доступом к информационным базам данных; интернет, справочники.